




KARJEROS KONSULTAVIMO PASLAUGOS

Siūlome individualiuose karjeros konsultavimo užsiėmimuose aptarti:

Užsiėmimo pavadinimas	Trumpas užsiėmimo aprašymas
1. „Mano CV ir ML“	<ul style="list-style-type: none">• CV ir motyvacijos laiško (ML) parengimas arba turimų CV ir ML koregavimas (lietuvių, anglų kalbomis).• Klientas išmoksta parengti savo asmeninį CV bei ML arba pakoreguoja turimus dokumentus.
2. „Kur galėčiau dirbti?“	<ul style="list-style-type: none">• Su klientu aptariami potencialūs darbdaviai/sritys, galimybės dirbti joje bei parengiamas potencialių darbdavių sąrašas.• Klientas išsirenka laisvų darbo vietų skelbimus aptarimui, analizuojama darbo skelbimų reikalavimų atitikimas kandidato turimoms kompetencijoms.• Klientas paruošia kreipimosi laiškus pagal konkrečius darbo skelbimus ir potencialių darbdavių sąrašą bei juos išsiunčia.
3. „Kas man tinka labiausiai?“	<ul style="list-style-type: none">• Klientas išsiginina labiausiai jam tinkančias naujas profesijas, sukuria „profesijų medį“, atitinkančią jo turimas kompetencijas, išsilavinimą bei rinkos poreikius.• Esant poreikiui klientas atlieka psichologinius testus bei aptariami gauti rezultatai.• Su klientu aptariama naujos profesijos įginimo būdai, „įėjimo į profesiją“ rizikos bei galimybės jas sumažinti.
4. „Kaip pasiruošti darbo pokalbiui? Aš prisistatau darbdaviui.“	<ul style="list-style-type: none">• Klientas išmoksta pasakyti darbdaviui esminius dalykus apie savo kompetencijas, darbo patirtį ir motyvaciją.• Klientas sudalyvauja sumodeliuotame darbo pokalbyje, jam suteikiamas grįžtamasis ryšys ir tobulintinos sritys.

	<ul style="list-style-type: none"> • Su klientu aptariami klausimai, kuriuos tikslinga užduoti darbdaviui darbo pokalbio metu.
5. „Karjera , kai Jums 40+ ar 50+”	<ul style="list-style-type: none"> • Klientas analizuoja ir įvertina savo darbinę patirtį, karjerą, profesiją bei pasiekimus. • Klientas suplanuoja tolimesnę savo profesinę karjerą. • Aptariama naujos profesijos ar papildomos kvalifikacijos galimybės, gebėjimas įsidarbinti bei motyvacija pradėti savarankišką veiklą (verslą).
6. Ką rinktis: samdomą darbą ar verslą? Savarankiška veikla kaip „eksperimentinė bazė“ verslo pradžia.	<ul style="list-style-type: none"> • Klientas įvertina samdomo darbo ir darbo pagal verslo liudijimą privalumus ir trūkumus. • Klientui pateikiama informacija, kokiose srityse sėkmingai dirbama pagal verslo liudijimą ar individualią veiklą. • Su klientu aptariama kaip nuo savarankiškos veiklos pereinama iki verslo sukūrimo. • Aptariama laukiantys pagrindiniai iššūkiai: verslo planavimas, kainodara, rinkodara, kokybės užtikrinimas, konkurencingumas, maržingumas.
7. (Ne)sėkmingų darbo pokalbių aptarimas. Gebėjimas įsidarbinti.	<ul style="list-style-type: none"> • Klientas įvertina turimą darbo paieškos ir darbo interviu patirtį. • Klientui suteikiamas grįžtamasis ryšys apie jo gebėjimą įsidarbinti.
8. „Už ką moka pinigus darbo rinkoje? Ar viską lemia paklausios profesijos?”	<ul style="list-style-type: none"> • Klientas sužino paklausias rinkoje profesijas, palygina savo turimas kompetencijas su ieškomomis rinkoje. • Klientas įvertina savo turimų kompetencijų „kainą“ bei pasirenka, kaip finansinius lūkesčius pristatyti darbdaviui. • Klientui pateikiamos rekomendacijos, susiję su darbo rinkoje esančiais atlyginimas pagal profesiją, kompetenciją, patirtį.

<p>9. Darbo paieška per socialinius tinklus. Profesionalai-profesionalams. LinkedIn</p> 	<ul style="list-style-type: none"> • Klientui pateikiama informacija apie darbo paieškos būdus per socialinius tinklus bei pažįstamų/draugų rate ir kaip teisingai paskleisti žinutę. • Klientas parengia/pakoreguoja profesinį profilį LinkedIn, pateikiamos tolimesnės rekomendacijos dėl darbo ir potencialių darbdavių paieškos.
<p>10.“Atsinaujinęs” vadovas. Į ką atkreipti dėmesį ieškantiems vadovaujamojo darbo?”</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Su klientu aptariamos ir išgryninamos jo pagrindinės vadovavimo kompetencijos, patirtis, suteikiamos grįžtamasis ryšys bei tobulintinos sritys.
<p>11.Mano portfolio. Profesijos vizitinė kortelė.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Su klientu aptariamos profesijos, kuriose be CV naudojamas portfolio. • Aptariama portfolio tikslas, turinys, tradiciniai ir netradiciniai portfolio parengimo būdai. viešinimas.

SĖKMINGŲ IR GERŲ KARJEROS PASIRNKIMŲ!

Dėl konsultacijų kreiptis renata.severenkiene@ldb.lt